



Développer sa force de persuasion et son pouvoir d'influence

FORMATEUR

Gilles GRILLARD, coach diplômé, certifié, consultant en entreprise depuis 30 ans
Frédéric ZIMMER, coach diplômé, certifié, formateur professionnel depuis 30 ans, médiateur professionnel

PÉDAGOGIE

- Ecoute active
- Échange de groupes
- Exposés
- Expérimentation en extérieur
- Cahier de suivi du stage

ÉVALUATION

- Mises en situation
- Exercices

PUBLIC & PRÉREQUIS

Ouvert à tous

LIEU & DATES

Session 1: Du 6 au 8 janvier 2027
Session 2: Du 27 au 29 janvier 2027
3 journées (24,5 heures)
Le Val d'Ajol

TARIFS

255 € HT pour un adhérent à CEGESTI
565 HT si non adhérent

Responsable de stage : Frédéric ZIMMER

VOS OBJECTIFS

- Devenir persuasif et convaincant
- Oser affirmer son charisme et son leadership
- Faire face à l'adversité
- Trouver la posture pour s'affirmer sans s'imposer
- Être influent dans son système
- Repartir avec un plan d'action d'après stage

VOTRE PROGRAMME: Pratique, tonique, pragmatique et ludique !

Comprendre l'engagement et l'influence

- Identifier la différence entre convaincre et persuader
- Appliquer les 7 lois de l'influence
- Identifier son propre style d'influence dominant

Bâtir une stratégie d'argumentation percutante

- Structurer son message
- Les outils et méthodes: storytelling, rhétorique
- expérimentations

Adapter sa communication interpersonnelle et décoder l'autre

- expérimentation en extérieur
- Les techniques avancées: application des outils et méthodes

Apprendre à Surmonter les résistances et affirmer sa posture

- Traitement des objections
- Développer son autorité naturelle

Plan d'action personnalisé facilement transposable dans son entreprise

VOTRE AVANTAGE

Ce stage utilise les ressources naturelles extérieures,
« vivez une expérience inoubliable »



Tél. : 03 83 50 27 76 - Portable : 07 67 03 46 28
Email : formation@cegesti.fr

www.cegesti.fr

CE.GEST.I.

Parc des Expositions
54500 VANDOEUVRE-LES-NANCY